

BLOEMBERG AUTOMOTIVE ARNHEM/ZEVENAAR ZOEKT EEN: **ACCOUNTMANAGER ZAKELIJKE MARKT** FULLTIME

Ben jij een ervaren accountmanager die kansen ziet waar anderen ze missen? Weet jij hoe je duurzame zakelijke relaties opbouwt én onderhoudt? Heb je affiniteit met mobiliteit en krijg je energie van het adviseren van ondernemers en wagenparkbeheerders? Dan zijn wij op zoek naar jou.

Voor onze Toyota- en Lexus-organisatie zoeken wij een Accountmanager Zakelijke Markt die verantwoordelijk wordt voor de verdere groei van onze zakelijke portefeuille in de regio.

JOUW IMPACT

Als Accountmanager Zakelijke Markt ben jij hét gezicht van Bloemberg Automotive voor onze zakelijke klanten. Je bouwt actief aan een sterk netwerk, onderhoudt bestaande relaties en weet nieuwe klanten aan ons te verbinden. Je begrijpt de uitdagingen van ondernemers en vertaalt deze naar passende mobiliteitsoplossingen. Jij houdt je onder andere bezig met:

- Het actief acquireren van nieuwe zakelijke klanten en fleetrelaties
- Het beheren en verder uitbouwen van bestaande accounts
- Adviseren van ondernemers, directies en wagenparkbeheerders over mobiliteitsvraagstukken
- Opstellen, presenteren en opvolgen van offertes en mobiliteitsvoorstellen
- Signaleren van marktontwikkelingen en commerciële kansen binnen jouw regio
- Opbouwen van een sterk lokaal netwerk door bedrijfsbezoeken en deelname aan zakelijke evenementen
- Samenwerken met collega's van verkoop, aftersales en financieringen om klanten optimaal te bedienen
- Realiseren van ambitieuze verkoop- en rendementsdoelstellingen

JIJ BRENGT MEE

- Minimaal 3 tot 5 jaar ervaring in een commerciële buitendienstfunctie of accountmanagement
- Aantoonbare ervaring met B2B-relatiebeheer en acquisitie
- Sterke commerciële vaardigheden en een bewezen trackrecord
- Het vermogen om op verschillende niveaus te schakelen, van ondernemer tot directie
- Een ondernemende instelling en verantwoordelijkheidsgevoel
- Affiniteit met automotive, lease of mobiliteit is een sterke pré
- HBO werk- en denkniveau
- Rijbewijs B

WIJ BIEDEN

- Een zelfstandige commerciële functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid
- Een bestaande klantenportefeuille als stevige basis
- Werken met twee sterke merken: Toyota en Lexus
- Auto, telefoon en laptop van de zaak
- Opleidings- en ontwikkelmogelijkheden via Toyota en Lexus
- Marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden passend bij jouw ervaring en kennis
- Een enthousiast, collegiaal team waar werkplezier en saamhorigheid voorop staan
- Diverse gunstige personeelsregelingen (o.a. korting op het kopen van een auto & gezamenlijk sporten en padellen)



BLOEMBERG AUTOMOTIVE

Zevenaar, Marconistraat 21, 0316 340204
bloembergautomotive.nl



BLOEMBERG AUTOMOTIVE ARNHEM/ZEVENAAR ZOEKT EEN: ACCOUNTMANAGER ZAKELIJKE MARKT FULLTIME

OVER BLOEMBERG AUTOMOTIVE

Bloemberg is een echt familiebedrijf met hart voor mens en mobiliteit. Naast officiële Toyota- en Lexusdealer zijn we actief met een autoschadebedrijf, auto- en camperverhuur. Met de recente uitbreiding in Arnhem groeien we verder, maar onze kernwaarden blijven hetzelfde: gastvrijheid, betrouwbaarheid, service en plezier in wat we doen.

Wij geloven in langdurige relaties. Niet alleen met onze klanten, maar ook met onze medewerkers. Daarom zoeken wij geen verkoper voor de korte termijn, maar een adviseur die samen met ons wil bouwen aan de toekomst van zakelijke mobiliteit.

SOLLICITEREN

Zie jij jezelf als onze nieuwe collega? Mail je cv en korte motivatie naar roybloemberg@bloembergautomotive.nl o.v.v. Accountmanager Zakelijke Markt – Bloemberg Automotive. Vragen? Bel Roy Bloemberg – 0316 340204.



BLOEMBERG AUTOMOTIVE

Zevenaar, Marconistraat 21, 0316 340204
bloembergautomotive.nl